



— FÜR DIE *Zukunft* —
DES MITTELSTANDS

Ihr ERP-Partner auf Augenhöhe

Seit über 30 Jahren. Für den Mittelstand.

Das ERP-Ökosystem für den deutschsprachigen Mittelstand.

Softengine entwickelt branchenspezifische Software für die Menschen, die mittelständische Unternehmen jeden Tag voranbringen. ERP, CRM und KI-Services verbinden sich zu integrierten Lösungen, die komplexe Prozesse einfacher machen und sich an den Anforderungen unterschiedlicher Branchen orientieren.

Dabei steht nicht die Technologie im Mittelpunkt, sondern der Nutzen, den sie für Menschen schafft. Mit tiefem Prozessverständnis, langjähriger Branchenexpertise und

gezielt eingesetzter Künstlicher Intelligenz entlasten wir Anwender im Arbeitsalltag, unterstützen unsere Kunden und Partner bei ihrem Erfolg und schaffen Freiraum für das, was wirklich zählt.

Denn Softengine ist mehr als Software: Es sind Menschen, die gemeinsam mit Menschen Lösungen entwickeln – auf Augenhöhe, verlässlich und mit Blick auf das, was heute zählt und morgen kommt.

75.000+

ERP-Anwender &
Anwenderinnen

250+

Mitarbeitende

2.800+

ERP-Kunden

30+

Jahre Erfahrung
im ERP-Umfeld

*Für die **Zukunft** des
Mittelstands – mit
Lösungen, die
Anwender im Alltag
lieben.*

UNSERE STRATEGIE

Warum ein Ökosystem?

Mittelstand ist nicht Standard. Software sollte es deshalb auch nicht sein.

Unter einem Dach vereint Softengine Softwarelösungen und Services zu einem leistungsstarken Ökosystem. Jede Lösung bringt ihre eigene Stärke und tiefes Prozessverständnis mit – im Verbund entfalten sie ihr volles Potenzial.

Wir denken in Branchen und Wertschöpfungsprozessen statt in Features. So entstehen passgenaue Lösungen, die komplexe Abläufe vereinfachen und mit den Anforderungen mittelständischer Unternehmen wachsen.

VISION & MISSION

Ein Dach. Viele Stärken.



Wofür wir stehen

Wir sind Ihr ERP-Partner auf Augenhöhe:
Unser Ökosystem aus innovativer Branchensoftware macht komplexe Geschäftsprozesse einfach – dafür lieben Anwender unsere Lösungen im Alltag.



Was uns antreibt

Als Team von ERP-Enthusiasten schaffen wir seit Jahrzehnten verlässliche Lösungen für und mit unseren mittelständischen Kunden – mit Blick auf das, was heute zählt und morgen kommt.

Für die *Zukunft*
des Mittelstands.

Sicher steuern.
Effizient wachsen.
Zukunftsfähig bleiben.



NETZWERK

Nah am Kunden. In der DACH-Region.

ERP-Kompetenz, die nah dran ist.

Unser wachsendes Partnernetzwerk in Deutschland, Österreich und der Schweiz verbindet Branchenwissen, technologische Kompetenz und persönliche Betreuung. Unsere Partner kennen die Anforderungen ihrer Märkte und begleiten Unternehmen mit individueller Beratung und praxisnahen Lösungen.

Von der Einführung und Anpassung über Schulung und Support bis zur kontinuierlichen Optimierung der Geschäftsprozesse stehen unsere ERP-Experten ihren Kunden partnerschaftlich zur Seite.

So verbindet unser Netzwerk regionale Nähe mit umfassender ERP-Kompetenz und schafft Lösungen, die zu den individuellen Anforderungen jedes Unternehmens passen.

UNSERE LÖSUNGEN

Passgenaue Software für unterschiedliche Branchen und Geschäftsmodelle.

erpFLOW

Individuelle Arbeitswelten mit integrierter KI

S. 08

erpSUITE

B2B-Handel, E-Commerce, Produktion, Dienstleistung

S. 09

energyportERP

Heizöl-, Kraftstoff- und Schmierstoffhandel, Tankstellen und Energie-Großhandel

S. 10

medicalERP

Medizintechnischer Fachhandel im Sprechstunden- und Praxisbedarf

S. 11

rentERP

Baumaschinen- und Gerätevermietung

S. 12

vendingERP

Vending-Operatoren

S. 13

steps ERP

S. 14–17

IT-Unternehmen, B2B-Handel und Industrieservices

in ERP

S. 18

für produzierende KMU am Schweizer Markt

amtangee CRM

S. 19

IT-Unternehmen, B2B-Handel und Industrieservices

koss ERP

S. 20

KMU mit integriertem Handel, Logistik & Produktion

mention ERP

S. 21

für IT-Systemhäuser und IT-Distributoren

erpFLOW⁷

- Individuelle Arbeitswelten für mehr Produktivität
- Geführte Prozesse für mehr Effizienz und Sicherheit
- KI direkt dort, wo Wertschöpfung entsteht
- Flexibel für Organisation, Rollen und Wachstum
- Zukunftsfähiges ERP für einen starken Mittelstand

LÖSUNG erpFLOW

Das ERP für individuelle Arbeitswelten.

erpFLOW ist die neue Softengine ERP-Lösung, die Bedienerführung, Prozessmanagement und integrierte KI verbindet. Gemeinsam mit dem appBUILDER (S. 22) bildet sie die Basis für individuell erweiterbare Anwendungen.

Die Arbeitsumgebung lässt sich an die jeweilige Rolle anpassen. Homescreen, Widgets und Favoriten stellen benötigte Informationen übersichtlich bereit. Arbeitsgruppen, Prozessketten und Automatikaufgaben unterstützen die Zusammenarbeit.

Die integrierte KI basiert auf einem lokal betriebenen Modell und unterstützt bei Aufgaben und Prozessketten ohne ausgehende Internetverbindung.



Warenwirtschaft & Lager

Einkauf & Verkauf

Auftrags- & Belegwesen

CRM & Kundenservice

Finanzbuchhaltung & E-Rechnung

BPM & Automatisierung

LÖSUNG erpSUITE

Ihr Unternehmen. Ihre Prozesse. Ihr ERP.

erpSUITE ist das ERP-System für B2B-Handel, E-Commerce, Produktion und Dienstleistung im DACH-Raum. Die flexible, individuell anpassbare ERP-Lösung vereint alle zentralen Geschäftsprozesse auf einer gemeinsamen Plattform – von Warenwirtschaft und Einkauf über CRM und Finanzbuchhaltung bis zu Produktionsplanung und Business Process Management, ergänzt durch intelligente Systeme.

Die erpSUITE ersetzt Insellösungen, eliminiert Medienbrüche und unterstützt Unternehmen mit branchenerprobten Vorlagen und tiefem Prozessverständnis dabei, effizient zu arbeiten und nachhaltig zu wachsen.

PPS & Produktion

Reporting & Infosystem

Preis- & Konditionsmanagement

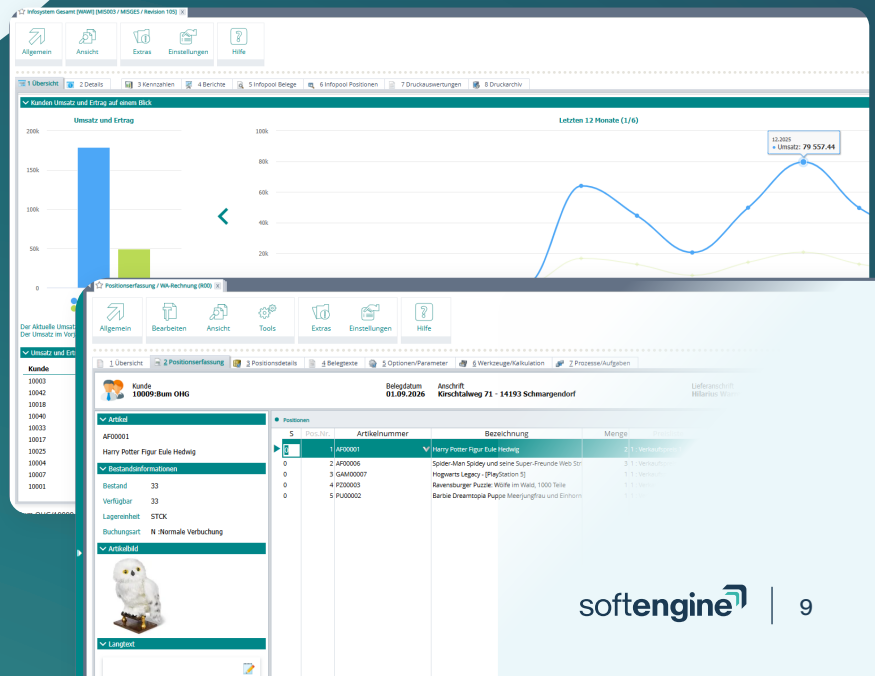
B2B-Shop / E-Commerce

EDI Konverter

Ki in der ERP

erpSUITE[®]

- 30+ Jahre Markterfahrung
- 15+ Module
- 40.000+ Anwender
- 350+ Branchen abgedeckt



LÖSUNG energyportERP

Der Branchensoftware-Maßanzug für den Mineralölhandel.

energyportERP ist die spezialisierte Branchenlösung für **Heizöl-, Kraftstoff- und Schmierstoffhändler, Tankstellenbetreiber und Energie-Großhändler**. Sie bildet sämtliche Prozesse vom Telefonverkauf über Einkauf und Preispflege bis zur automatischen Rechnungsstellung in einem durchgängigen System ab und ersetzt gewachsene Insellösungen.

Branchentypische Anforderungen wie **DSEK-Bewertung, Kontrakte, Touren disposition, Gefahrgutdokumentation und E-Rechnung** sind ebenso integriert wie Anbindungen an **OMR, DATEV und Boniversum**.



energyport ERP

- **25+ Jahre**
Branchenerfahrung
- **60+ aktive**
Mineralölhändler
- **1.000+ Nutzer im**
Mineralölhandel

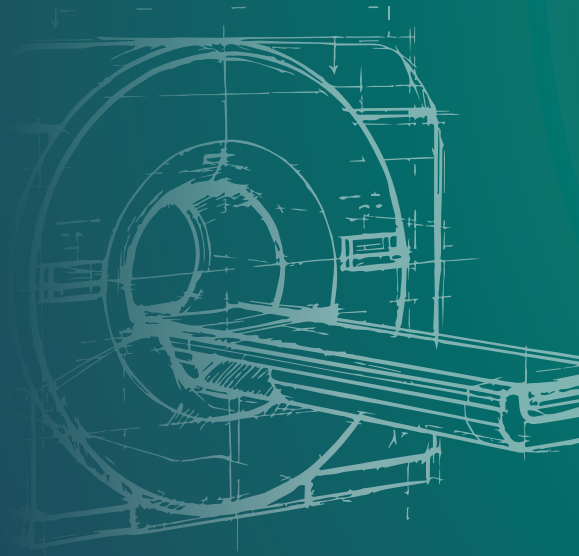


LÖSUNG medicalERP

Branchenkompetenz für den medizintechnischen Fachhandel.

medicalERP ist die spezialisierte Branchenlösung für den **medizintechnischen Fachhandel im Bereich Sprechstunden- und Praxisbedarf**. Sie automatisiert die gesamte Auftragsabwicklung von der Belieferung der Arztpraxis bis zur quartalsweisen Krankenkassenabrechnung und ersetzt manuelle Aufteilungen sowie Excel-Listen.

Automatische GKV-Aufteilung, PZN-Stammdaten und §302-Abrechnung sind ebenso integriert wie E-Rechnungen über XRechnung und ZUGFeRD.



medicalERP⁷

- 30+ Jahre Branchenerfahrung
- Automatische GKV-Aufteilung
- PZN-Stammdaten
- § 302-Abrechnung
- XRechnung & ZUGFeRD



LÖSUNG rentERP

Das ERP für Baumaschinen- & Gerätevermietung.

rentERP ist eine Branchenlösung für die Baumaschinen- und Gerätevermietung im Mittelstand. Sie verbindet die **Bereiche Miete, Verkauf und Service** und bildet die zugehörigen Prozesse durchgängig ab.

Alle relevanten Daten werden automatisch zusammengeführt und strukturiert dargestellt. Für die Geschäftsführung stehen **zentrale Informationen übersichtlich zur Verfügung, bei Bedarf mit direktem Drill-down bis zum Einzelbeleg.**



rentERP

- 98 % Deckungsgrad der Branchenprozesse
- 400+ Branchenfunktionen
- Grafische Disposition
- Mobile Übergabe und Rücknahme
- Kautionsverwaltung
- Gerätebewertung
- Wartungs- und Serviceprozesse



LÖSUNG vendingERP

Vom Füllstand bis zur Abrechnung. Jeder Automat im Griff.

vendingERP ist die branchenspezifische ERP-Gesamtlösung für Vending-Operatoren. Sie löst fragmentierte Insellösungen ab und bildet die **gesamte Prozesskette von Automatenverwaltung und Befüllung über Touren, Telemetrie und Service** bis zur Finanzbuchhaltung medienbruchfrei in einer Plattform ab.

Gemeinsam mit Operatoren und entlang der Impulse der Branchenverbände bdv und OVV entwickelt, verbindet vendingERP tiefes Branchenwissen mit **Telemetrie-Integration, GoBD-konformer Archivierung und E-Rechnung**.

vendingERP

- 5+ Telemetrieanbieter integriert
- Bis zu 50 % weniger Frischwaren-Retouren
- Bis zu 90 % Automatisierung der Buchungserfassung
- ZUGFeRD & XRechnung



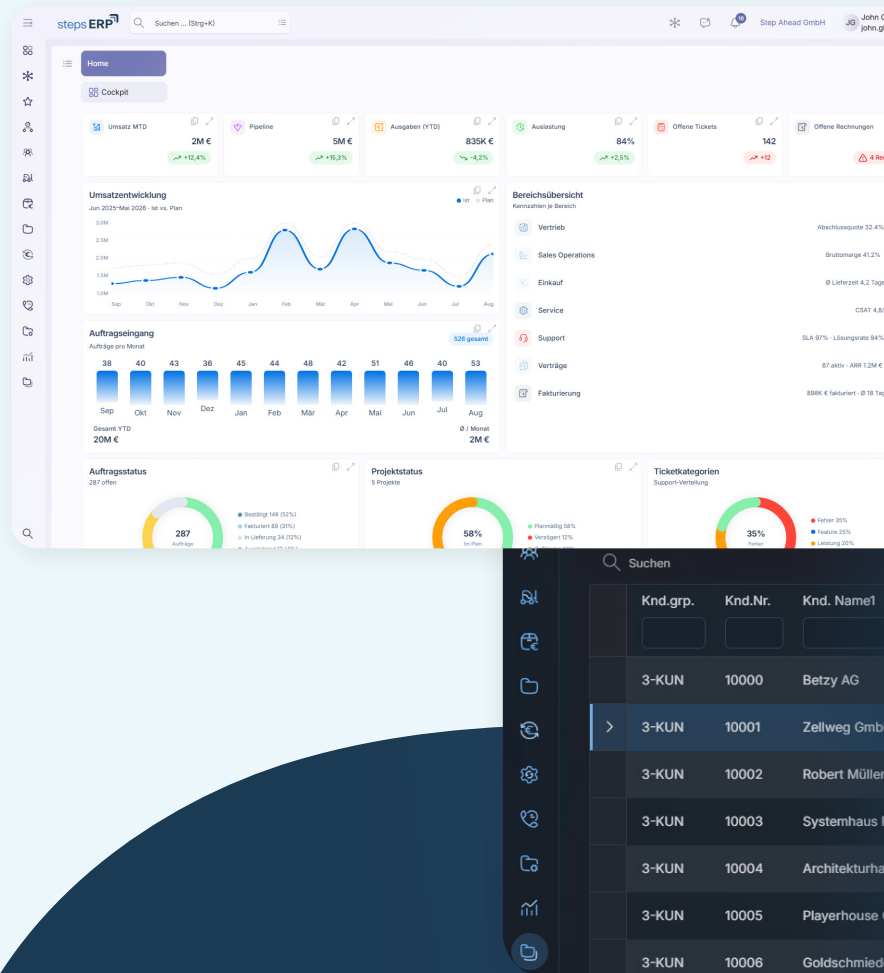
IT-Unternehmen, B2B-Großhandel und Industrieservices.

stepsERP verbindet zentrale Geschäftsprozesse auf einer gemeinsamen Plattform und ist auf die Anforderungen von **IT-Unternehmen, B2B-Handel und Industrieservices** ausgerichtet.

Je nach Einsatzbereich lassen sich **Vertrieb, Projekte, Service, Verträge, Abrechnung, Warenwirtschaft** und weitere Prozesse durchgängig abbilden. Informationen stehen zentral zur Verfügung, Abläufe werden transparenter und manuelle Abstimmungen reduziert.

Standardschnittstellen und individuelle Integrationen ermöglichen die Anbindung bestehender Systeme. So lässt sich stepsERP **flexibel in vorhandene IT-Landschaften integrieren** und an die jeweiligen Anforderungen des Unternehmens anpassen.

- CRM & Vertrieb
- Projekte & Service
- Verträge & Abrechnung
- B2B-Warenwirtschaft
- ZUGFeRD & XRechnung



steps ERP⁷ für IT-Unternehmen

stepsERP bildet die Geschäftsprozesse von **IT-Dienstleistern, Systemhäusern, Softwareherstellern, IT-Beratern und Managed Service Providern** ab. Im Mittelpunkt stehen die Verbindung von Vertrieb, Projektgeschäft und Service sowie die Verwaltung laufender Verträge und wiederkehrender Leistungen.

Auch die für Systemhäuser relevante Warenwirtschaft ist integriert. So lassen sich **Kunden, Projekte, Leistungen und Abrechnungen in einem durchgängigen Prozess verwalten.**

- Vertriebs- und Angebotsmanagement
- Projekt- und Ressourcenmanagement
- Service- und Vertragsverwaltung
- Wiederkehrende Leistungen & Abrechnung
- Warenwirtschaft für Systemhäuser
- ZUGFeRD & XRechnung



steps ERP¹

für B2B-Großhandel

Im B2B-Handel treffen **unterschiedliche Sortimente, Konditionen, Bestände und Lieferanforderungen** aufeinander. stepsERP bildet diese Zusammenhänge zentral ab und unterstützt den gesamten Ablauf von Beschaffung und Warenwirtschaft über Vertrieb und Lager bis zum Controlling.

Artikel, Kunden und Lieferanten lassen sich ebenso verwalten wie **individuelle Preis- und Rabattmodelle**. Verfügbarkeiten und Liefertermine bleiben dabei im Prozess berücksichtigt.

- Einkauf & Beschaffung
- Artikel-, Kunden- & Lieferantenverwaltung
- Preis- & Rabattmodelle
- Lager- & Bestandsmanagement
- Liefertermine & Verfügbarkeiten
- ZUGFeRD & XRechnung
- DSGVO-konform, Made and hosted in Germany
- Standardschnittstellen & individuelle Integrationen



steps ERP⁷ für Industrieservices.

stepsERP bildet die Geschäftsprozesse von **IT-Dienstleistern, Systemhäusern, Softwareherstellern, IT-Beratern und Managed Service Providern** ab. Im Mittelpunkt stehen die Verbindung von Vertrieb, Projektgeschäft und Service sowie die Verwaltung laufender Verträge und wiederkehrender Leistungen.

Auch die für Systemhäuser relevante Warenwirtschaft ist integriert. So lassen sich Kunden, Projekte, Leistungen und Abrechnungen in einem durchgängigen Prozess verwalten.

- Geräte-, Anlagen- & Wartungshistorien
- Wartungs- & Serviceverträge
- Einsatz- & Ressourcenplanung
- Serviceaufträge & Leistungserfassung
- Ersatzteilverwaltung
- ZUGFeRD & XRechnung
- DSGVO-konform, Made and hosted in Germany



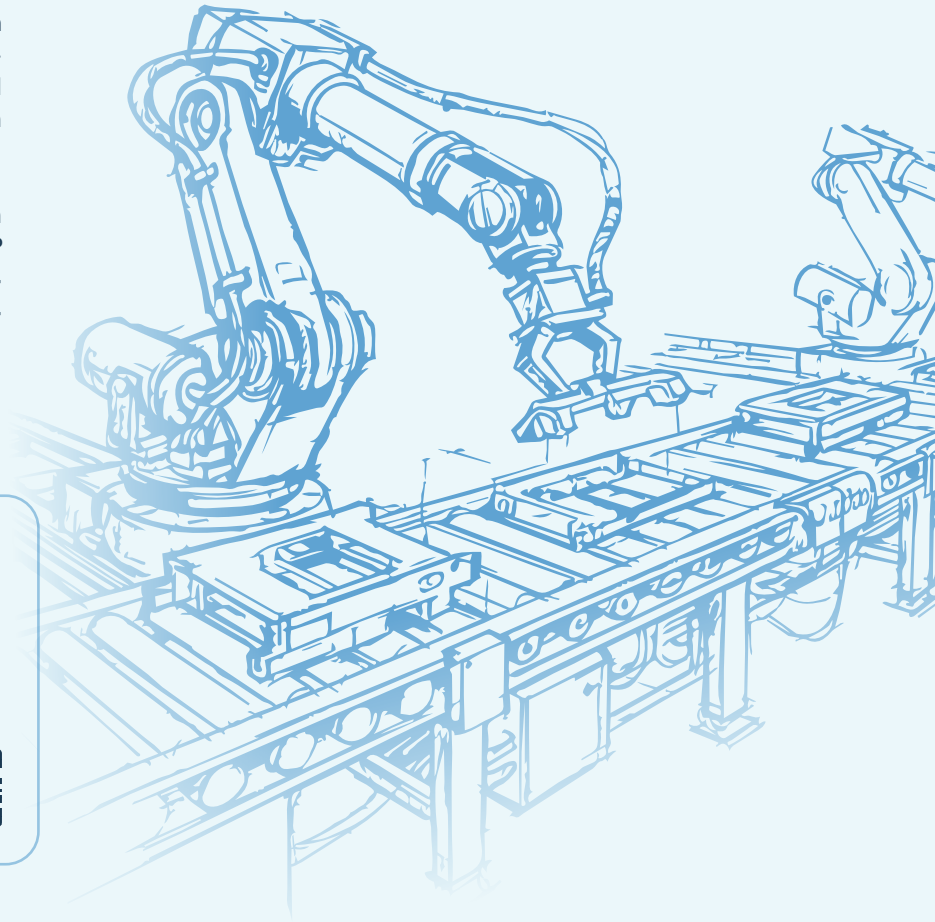
ERP für produzierende KMU in der Schweiz.

inERP ist das ERP-System für **produzierende kleine und mittelständische Unternehmen am Schweizer Markt**. Die modulare Softwarelösung optimiert Geschäftsprozesse und schafft Transparenz entlang der gesamten Wertschöpfungskette.

Unter Berücksichtigung der landesspezifischen Anforderungen der Schweiz unterstützt inERP Unternehmen dabei, **Kosten zu senken, Ressourcen effizient einzusetzen und nachhaltig zu wachsen**.

inERP

- Produzierende KMU
- Schweizer Markt
- Transparente Wertschöpfungskette
- Modular & skalierbar



LÖSUNG amtangeeCRM

CRM für Vertrieb & Kundenbeziehungen.

amtangeeCRM vereint **Kundenbetreuung und Neukundengewinnung** auf einer zentralen Plattform. Die webbasierte Lösung schafft Transparenz über Kundeninteraktionen und unterstützt Vertrieb und Service mit strukturierten Prozessen, Dashboards und integrierten Kommunikationskanälen.

Integrierte KI unterstützt unter anderem bei der Erstellung von Inhalten, der Datenanalyse und der Aufgabenkoordination. REST-API-Schnittstellen sowie DSGVO-konforme Datenverarbeitung ermöglichen die Anbindung an bestehende Systeme und eine flexible Nutzung.



amtangee CRM^{AI}

- Kundenbetreuung & Neukundengewinnung
- Vertriebspipelines
- Zentrale Kommunikationsplattform
- Dashboards & Suchfunktionen
- Integrierte KI
- REST-API-Schnittstellen



LÖSUNG kossERP

ERP für durchgängige Geschäftsprozesse.

kossERP ist ein vollintegriertes ERP-System für kleine und mittelständische Hersteller und Händler. Es vernetzt zentrale Geschäftsprozesse in einem System und begleitet den Ablauf vom **Angebot über Materialwirtschaft und Fertigung bis zu Logistik und Rechnung.**

Eine gemeinsame Datenbasis verbindet die Unternehmensbereiche und schafft **Transparenz über die laufenden Prozesse.** So lassen sich Abläufe durchgängig planen, steuern und bearbeiten.

kossERP

- Vertrieb & Einkauf
- Lager & Logistik
- Produktion & Fertigung
- Planung & Steuerung
- Finanzbuchhaltung
- Zentrale Datenbasis



LÖSUNG mentionERP

ERP für IT-Systemhäuser und IT-Distributoren.

mentionERP wurde speziell für IT-Systemhäuser und IT-Distributoren entwickelt. Das ERP-System verbindet zentrale Geschäftsprozesse von **Einkauf und Verkauf über Stammdaten und Lager bis hin zu Helpdesk, Zeiterfassung und Kasse** in einer gemeinsamen Lösung.

Die modular erweiterbare Lösung lässt sich über **Schnittstellen und individuelle Erweiterungen** an die jeweiligen Anforderungen des Unternehmens anpassen und unterstützt durchgängige Prozesse im Tagesgeschäft.

mentionERP

- Einkauf & Verkauf
- Stammdaten & Lager
- Helpdesk & Zeiterfassung
- Kasse
- Schnittstellen
- Individuelle Erweiterungen

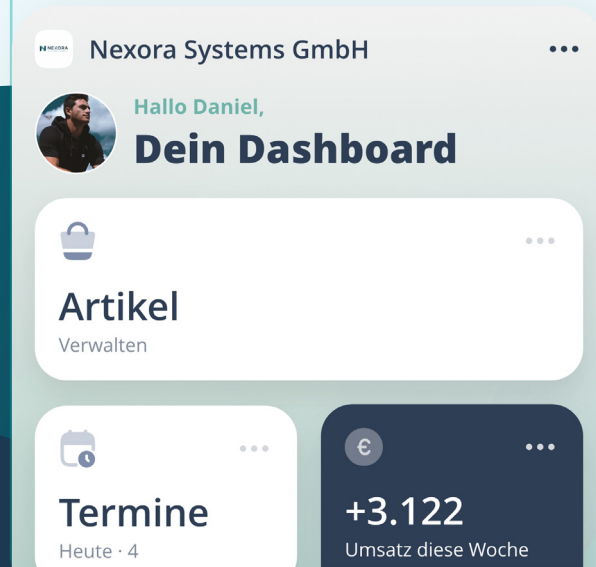
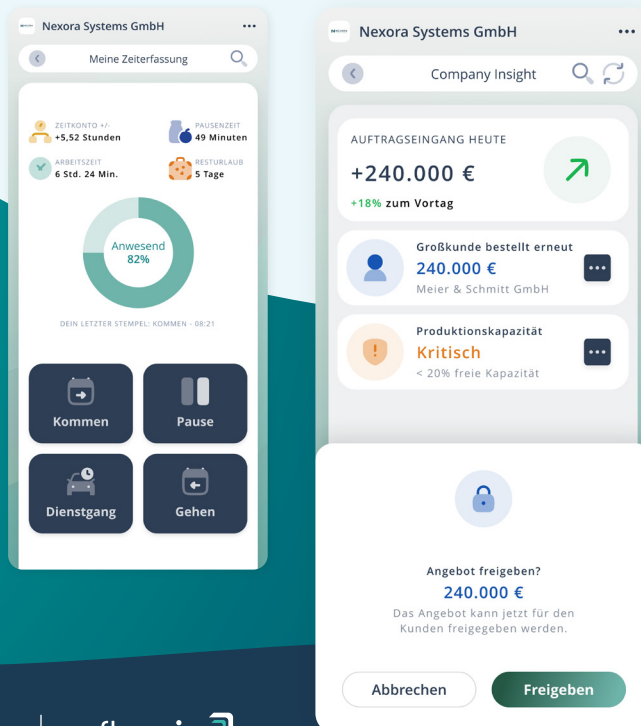


Individuelle Prozesse. Einfach selbst umgesetzt.

Der appBUILDER von Softengine ist die Low-Code-Umgebung in erpFLOW. Unternehmen erstellen damit **eigene BusinessApps direkt auf Basis ihrer vorhandenen ERP-Daten** – ohne klassische Programmierung, zusätzliche Datenthaltung oder neue Insellösungen.

Fachbereiche und interne IT können **individuelle Anforderungen selbst umsetzen** und Anwendungen genau dort bereitstellen, wo sie gebraucht werden – vom Büro bis in Lager, Produktion oder Außendienst. So lassen sich auch kleinere Prozesse schnell digitalisieren, ohne für jede Anpassung ein eigenes Entwicklungsprojekt aufzusetzen.

- ERP-Daten gezielt für konkrete Aufgaben nutzbar machen
- Individuelle Prozesse ohne klassische Programmierung digitalisieren
- Mobile Anwendungen für individuelle Geschäftsprozesse schaffen
- Neue Anforderungen schneller und eigenständig umsetzen
- Updatefähig bleiben – ohne Eingriffe in den ERP-Standard



KI IN DER ERP

ERP als Prozessbegleiter.

Ein ERP-System ist der wertvollste Datenbestand eines mittelständischen Unternehmens: **Finanzen, Logistik, Produktion, Transaktionen und Vertriebskennzahlen an einem Ort**, geordnet und nachvollziehbar. Für Künstliche Intelligenz ist das die entscheidende Grundlage. Was heutigen Systemen fehlt, sind nicht die Daten, es ist der Bezug zur konkreten Aufgabe.

Wer heute eine Lieferzusage geben oder einen Preis nachverhandeln muss, öffnet mehrere Masken und vergleicht Auswertungen, bevor er entscheidet. **Die nächste Generation von ERP-Systemen** erkennt Rolle, Kunde und Vorgang, bereitet Angebote, Bestellungen und Prüfungen vor und legt eine Entschei-

dungsgrundlage vor, statt eines leeren Formulars. Perspektivisch stimmen sich Systeme über Agenten direkt untereinander ab – in dem Rahmen, den das Unternehmen vorgibt.

Der Mensch bleibt der Ausgangspunkt. Automatisierung nimmt Arbeit ab, sie ersetzt keine Erfahrung. Die Softengine setzt KI zukünftig dort ein, wo sie **Prozesse vereinfacht, Menschen entlastet und Entscheidungen beschleunigt**. Je intelligenter das System wird, desto menschlicher kann das Geschäft werden.

Für die Zukunft des Mittelstands mit Lösungen, die Anwender im Alltag lieben.



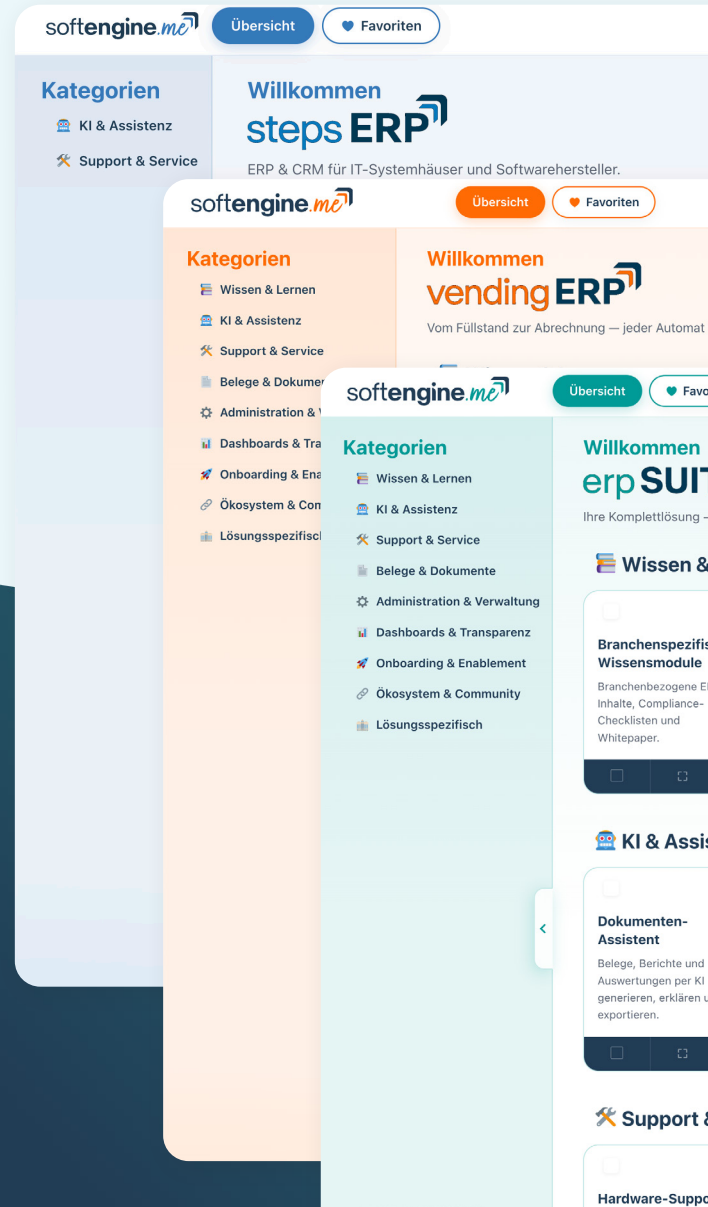
Der zentrale Zugang zur Softengine Welt

Anwender erhalten einen einfachen **Zugang zu den Informationen und Angeboten, die für ihre eingesetzte Lösung und ihren Arbeitsalltag relevant sind**. Schulungs- und Weiterbildungsangebote vermitteln Wissen praxisnah und bedarfsgerecht, während zentrale Service- und Supportmöglichkeiten schnelle Unterstützung ermöglichen.

Mit enGPT ergänzt ein KI-gestützter ERP-Coach die Plattform und ermöglicht es, lösungsspezifisches Wissen direkt im Dialog abzufragen.

So schafft softengine.me einen zentralen Ort, der Anwender im täglichen Umgang mit ihren Softengine Lösungen begleitet, Wissen verfügbar macht und kontinuierliche Weiterentwicklung unterstützt.

Softengine.me bündelt Wissen, Weiterbildung, Service und intelligente Unterstützung auf einer zentralen digitalen Plattform.



Meldungen

Lösung anlegen

Bedie

im Griff.

ritten



– passgenau für jeden Schritt Ihres Wachstums.

Lernen

CAMPUS Kurse

Text über Kurse

CAMPUS Schulungen

Schulungen, Zertifikatslehrgänge, KI-Lernpläne, Videos, Whitepaper und buchbare Camps.

KI-Lernpfad-Generator

Personalisierter Lernplan in Sekunden – verknüpft mit CAMPUS-Inhalten.

stenz

enGPT Chat (ERP-Coach)

Dialogbasierte Antworten zu ERP-Themen – ideal für Onboarding und tägliche Fragen.

EnGPT Voice (Telefon-Agent)

Sprachbasierter First-Level-Support mit Eskalation zu Live-Berater.

Fehler-Diagnosetool

Fehlermeldung eingeben → KI analysiert und liefert Schritt-für-Schritt-Lösung.

Prozess-Advisor

Geführte Prozessoptimierung per KI – verknüpft mit WIKI und EnGPT.

Release-Berater

Personalisierte Änderungsübersicht je Rolle und Modul – direkt verlinkt mit Release Notes.

& Service

Live-Chat / Berater-

Rückruf-Anfrage

System-Status &

Ticket-System

Das Softengine Anwender-Portal:

- Zentraler Zugang für alle Anwender
- Wissen passend zur eingesetzten Lösung und Rolle
- Lernen direkt im Arbeitskontext
- KI-Unterstützung mit enGPT
- Service und Support einfach erreichbar Plattform.

LEITIDEE & REFERENZEN

Gemeinsam Zukunft gestalten.

Langfristige Beziehungen als Kern unseres Geschäftsmodells.

Wir wollen Unternehmen nicht nur mit Software ausstatten. Wir wollen sie verstehen, begleiten und gemeinsam weiterentwickeln – von der Einführung bis zur kontinuierlichen Optimierung.



„Was wir als PraxiMed Gruppe an der medicalERP besonders schätzen, ist die Freiheit, die Lösung an unsere eigenen Anforderungen anzupassen. Wir erhalten die notwendigen Werkzeuge und Möglichkeiten, um alle Anpassungen selbstständig umzusetzen und dadurch sehr schnell auf neue Marktanforderungen oder veränderte Prozesse reagieren zu können.

Gleichzeitig setzt Softengine nicht voraus, dass jeder Kunde über eigenes Entwicklungs-Know-how oder entsprechende personelle Ressourcen verfügt. Wer Unterstützung benötigt, bekommt sie zuverlässig und praxisnah.

Für uns ist aber vor allem eines entscheidend: Softengine hört zu. Anforderungen aus dem Arbeitsalltag werden ernst genommen, gemeinsam diskutiert und nicht selten zu konkreten Lösungen weiterentwickelt. Genau diese Kombination aus Eigenständigkeit, Unterstützung und direktem Austausch macht die Zusammenarbeit für uns seit vielen Jahren so wertvoll.“

Stefan Putzker, IT-Leiter PraxiMed® Gruppe



Hier geht's zum
kompletten Interview



„Ein großer Vorteil der Software liegt in der Flexibilität und Anpassungsfähigkeit. Durch die stetige Weiterentwicklung und die Individualisierung der Software konnten wir für jede Herausforderung eine für uns gute Lösung finden.

Die Lösung ist individuell anpassbar, wächst mit unseren Anforderungen mit und bleibt dabei intuitiv in der Bedienung. Hervorzuheben sind die intelligenten Automatisierungen, die sich flexibel an individuelle Anforderungen anpassen lassen.

Dank der erpSUITE und der Unterstützung bei dem Projekt ist die ZM Antriebstechnik GmbH optimal für zukünftige Herausforderungen aufgestellt - mit effizienten Prozessen, einer intelligenten Datenstruktur und einer klaren, digitalen Strategie.“

**Christoph Magerfleisch,
Geschäftsführer ZM Antriebstechnik GmbH**



AW

„Seit der Einführung von vendingERP im Jahr 2013 werden unsere businessspezifischen Anforderungen der Branche optimal abgedeckt. Das liegt unter anderem daran, dass sich die Lösung individuell an unsere Bedürfnisse anpassen lässt.“

Die Software spart uns in Kombination eine ganze Menge Zeit und Geld. Bis vor einigen Jahren wurden viele Vorgänge händisch erledigt, was sehr fehleranfällig war. Teilweise kamen die Belege nie an oder waren unvollständig. Das passiert uns heute nicht mehr.

Das tägliche Datenaufkommen in unserer Zentrale ist hoch und wir befinden uns weiter auf Wachstumskurs. Dementsprechend wird es immer Optimierungspotenzial geben. Fest steht jedenfalls, dass die Branchenlösung vendingERP einen enormen Fortschritt und Komfort für unser Unternehmen gebracht hat. Das zeigt sich auch deutlich in unseren Zahlen.“

Armin Wenter,
Projektleiter Holly Kaffeesysteme GmbH

AS

stepsERP verfügt über die Kernstärken, auf die wir Wert legen: Ein Zusammenspiel zwischen verschiedenen Disziplinen, dem IT-Service-management und dem kaufmännischen Bereich zum Beispiel. Dank dieser Variationsbreite konnten wir eine Infrastruktur aufbauen, die optimal zu uns passt. Sie ermöglicht es uns, auch zukünftige Anforderungen abzudecken. Ein Plus ist der gegenseitige Austausch an Erfahrungen. Dieser hat sich über die Jahre hinweg als äußerst fruchtbar erwiesen. Mit Step Ahead reden wir stets auf Augenhöhe.“

Alexander Starke,
Geschäftsführer Starke+Reichert GmbH & Co. KG

TB

„Im technischen Handel zählt Geschwindigkeit. stepsERP bietet uns die Performance und Stabilität, die wir brauchen, um unseren Kunden das geforderte Tempo zu bieten. Gemeinsam mit Step Ahead haben wir einen Prozess aufgebaut, der es uns ermöglicht, problemlos 500 Lieferscheine und mehr am Tag zu kommissionieren. Wir schaffen jetzt mit derselben Besetzung 30 bis 40 Prozent mehr Auftragseingang und -bewegung als mit dem Vorgängersystem. Als großen Pluspunkt sehen wir außerdem das technische Know-how von Step Ahead. Dadurch ist der Umstieg auf stepsERP gut gelungen.“

Thomas Baierl, Leitung IT:
Digitale Prozesse, Altmann Industrietechnik



„Dank enGPT konnte sich unsere neue Mitarbeiterin im Finanzwesen selbstständig einarbeiten und eigenständig das Mahnwesen vollständig einrichten – inklusive Funktionen, die wir bislang nie genutzt haben.“

Ohne die KI-Unterstützung hätten wir das nie so schnell und effizient geschafft. Ein echter Gamechanger für unsere Abläufe!“

Dipl.-Ing. Claus Wittmann,
Geschäftsführer KORA Industrie-Elektronik GmbH



Für die Zukunft des Mittelstands.

Softengine
Alte Bundesstraße 18
76846 Hauenstein
Deutschland

Tel: +49 6392 8598 0
info@softengine.de
www.softengine.de