



PUR 2027
Professional User Rating

 **techconsult**
TECHNOLOGY MARKET ANALYSTS

EIN UNTERNEHMEN DER
 **heise group**

Digital Solutions

VENDOR INSIGHTS

Warenwirtschaftssysteme

softengine 

- 1 Unternehmenssteckbrief
- 2 Gesamtpositionierung
- 3 Company Rating & Stellungnahme des Anbieters
- 4 Solution Rating & Stellungnahme des Anbieters
- 5 Testimonials
- 6 Analystenstatement
- 7 Technology Research Hub
- 8 Kontakt techconsult
- 9 Kontakt Softengine

VENDOR INSIGHTS

softengine 

Vendor Insights

Mit den Vendor Insights bieten wir IT-Entscheiderinnen und -Entscheidern, die sich aktuell im Auswahlprozess einer Software befinden, die Möglichkeit, tiefgreifende Einblicke in die Arbeitsweisen, Strategien, Ausrichtungen und Prinzipien der Anbieter zu erhalten. Auf diese Weise wird die Interpretation der jeweiligen Diamant-Platzierung eines Unternehmens erleichtert. Solche exklusiven Zusatzinformationen reichern den Entscheidungsprozess an und unterstützen bei der Auswahl eines passenden Anbieters.

Kurzbeschreibung: Softengine

Softengine ist das ERP-Ökosystem für den deutschsprachigen Mittelstand. Seit über 30 Jahren entwickelt das Unternehmen branchenspezifische Software, die komplexe Prozesse einfacher, effizienter und zukunftssicher gestaltet. Softengine vereint ERP, CRM und KI-Services zu integrierten Lösungen, die sich an den Anforderungen unterschiedlicher Branchen orientieren. Softengine entwickelt modulare, praxisnahe Software mit tiefem Prozessverständnis, verbindet Branchenwissen mit Innovationskraft und integriert Künstliche Intelligenz gezielt dort, wo sie Prozesse vereinfacht, Menschen entlastet und Unternehmen nachhaltig voranbringt.

Steckbrief: Softengine

- **Hauptsitz:** 76846 Hauenstein, Alte Bundesstraße 18
- **Weitere Standorte:** Deutschland, Österreich und Schweiz
- **Anzahl Beschäftigte:** 250
- **Marktschwerpunkt:** ERP-Systeme für den Mittelstand im deutschsprachigen Europa mit Fokus auf folgende Zielmärkte: Handel & Großhandel, E-Commerce, Fertigung & Produktion
- **Zusätzliche Besonderheiten:** Anpassbarkeit & Skalierbarkeit
- **Zusätzliche Schwerpunkte der Lösung:** AI ready im Bereich Prozessorientierter ERP

Methodik, Zielgruppe und Verwendungsmöglichkeiten

Diese Forschungsnotiz basiert auf den Ergebnissen der Benutzerumfrage "PUR - Digital Solutions 2027", die im Lösungsbereich „Warenwirtschaft“ durchgeführt wurde. Im Rahmen der Umfrage wurden 4.699 Anwendungsexperten zu neun Lösungsbereichen für digitale Lösungen befragt. Die Bewertung der Anbieter innerhalb der Lösungsbereiche erfolgte in den Dimensionen Unternehmensbewertung (Anbieterbewertung) und Lösungsbewertung (Lösungsbewertung) mit etwa 60 Kriterien in 14 Unterkategorien. Aus der Gruppe relevanter Anbieter für den jeweiligen Lösungsbereich werden die Anbieter mit den besten Benutzerbewertungen und einer ausreichend hohen Anzahl von Interviews ausgewählt und im "PUR-Diamanten" präsentiert. Die hier zusammengefassten Ergebnisse richten sich in erster Linie an Benutzer, Partnerunternehmen und unabhängige IT-Dienstleister, die die Produkte des Anbieters nutzen oder nutzen möchten. Die Forschungsnotiz wurde vom Anbieter nach Abschluss der Studie in Auftrag gegeben. Der Anbieter hat insofern kooperiert, als dass weitere Informationen zur Verfügung gestellt wurden.

Vendor Insights: Softengine

Gesamtpositionierung



Im Rahmen des von techconsult durchgeführten Professional User Ratings – Digital Solutions 2027 (PUR-DS 2027) haben die Anwender die **Softengine GmbH** im Lösungsbereich „Warenwirtschaft“ mit herausragenden Bewertungen zum Champion gekürt.

Die im Diamanten dargestellten Gesamtergebnisse ergeben sich durch die Zusammenführung zahlreicher Einzelbewertungen in den beiden Dimensionen „Company Rating“ und „Solution Rating“. Durch die Evaluierung dieser kundenrelevanten Aspekte wird eine ganzheitliche Ergebnisdarstellung ermöglicht.

Im Bereich „Warenwirtschaft“ konnten sich insgesamt 21 marktrelevante Anbieter einen Platz im Ergebnisdiamanten sichern. Aufgrund der hervorragenden Bewertungen der Anwendungsexpertinnen & -experten, sowohl auf Lösungsebene als auch auf Ebene des Unternehmens, setzt sich **Softengine** deutlich vom Durchschnitt ab und nimmt einen der Spitzenplätze im Diamanten ein.



Vendor Insights: Softengine

Company Rating

Im Rahmen des Company Ratings positioniert sich **Softengine** im deutschsprachigen Raum als einer der führenden Anbieter im Bereich Warenwirtschaftssysteme und lässt zahlreiche Wettbewerber hinter sich. Im PUR DS 2027 erobert **Softengine** den Spitzenplatz – eine Platzierung, die auf einer exzellenten Gesamtleistung in mehreren Bereichen und Funktionen basiert.

Herausragende Werte der Softengine

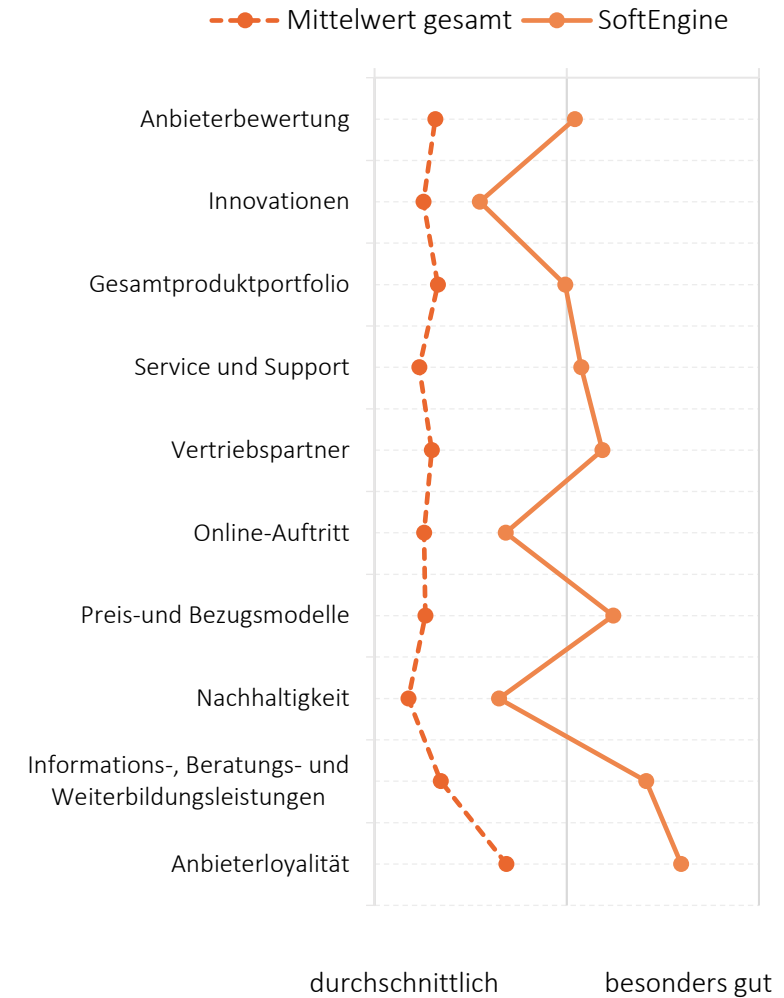
- Gesamtproduktportfolio
- Service und Support
- Vertriebsnetz

Softengine überzeugt mit einem überdurchschnittlich starken Gesamtproduktportfolio, das ein breites Spektrum relevanter Geschäftsprozesse abdeckt und gezielt auf die Anforderungen mittelständischer Unternehmen ausgerichtet ist. Neben Warenwirtschaft und ERP umfasst das Portfolio unter anderem Lösungen für CRM, Finanzbuchhaltung, Produktion, Business Intelligence und elektronische Rechnungsstellung. Die hohe Bewertung verdeutlicht, dass Anwender insbesondere die Integration der verschiedenen Funktionsbereiche und die Möglichkeit schätzen, unterschiedliche Anforderungen mit einem durchgängigen und abgestimmten Lösungsangebot abzudecken.

Darüber hinaus bewerten die Anwender auch die Service- und Supportleistungen von **Softengine** ausgesprochen positiv. **Softengine** verbindet persönliche Beratung und partnerschaftlichen Support mit KI-gestützter Soforthilfe. Feste Ansprechpartner und ein umfassendes Unterstützungsangebot werden dabei durch einen KI-Assistenten ergänzt, der schnelle Antworten direkt im Arbeitskontext liefert. Auch die fachliche Kompetenz und gute Erreichbarkeit des Support-Teams werden von den Kunden geschätzt und tragen dazu bei, Anfragen und Probleme schnell und zielgerichtet zu lösen.

Softengine setzt auf ein etabliertes Vertriebspartnernetz, über das Kunden regional und branchenspezifisch betreut werden. Die Partner begleiten Unternehmen von der Beratung und Implementierung über Schulungen und individuelle Anpassungen bis hin zum laufenden Support und stehen dabei als feste Ansprechpartner zur Verfügung. Die hohe fachliche Kompetenz der Berater trägt maßgeblich zur Qualität der Informations- und Beratungsleistungen bei. Besonders geschätzt werden ihre fundierten Lösungsvorschläge, die detaillierten Erläuterungen und der hohe Praxisbezug der Beratung.

Alle hervorragenden Bewertungen zahlen sich aus und bilden für **Softengine** das Fundament für den Spitzenplatz im Championbereich des PUR-DS 2027.



Vendor Insights: Softengine

Welche Maßnahmen haben Sie unternommen, um diese hohe Zufriedenheit Ihrer Kundschaft zu erzielen?

Corinna Müller, Softengine Head of Marketing & AI ServiceInnovation

Gesamtproduktportfolio

„Eine leistungsfähige Warenwirtschaft entfaltet ihren größten Nutzen, wenn sie nicht isoliert bleibt, sondern zentrale Unternehmensprozesse verbindet.“

Deshalb entwickeln wir die erpSUITE als umfassende ERP-Plattform weiter: neben der Warenwirtschaft unter anderem CRM, Finanzbuchhaltung, Produktion, Prozessmanagement und Business Intelligence, dazu die elektronische Rechnung mit ZUGFeRD, XRechnung und Peppol. Über Apps, Business AddOns und Schnittstellen richten wir die Lösung auf einzelne Geschäftsmodelle und Branchen aus.

Mit der neuen Softengine stehen unseren Kunden zusätzliche Branchenkompetenzen, Technologien und spezialisierte Lösungen zur Verfügung.

Unser Ziel ist nicht, möglichst viele Funktionen anzubieten, sondern eine Lösung, die mit den Anforderungen wächst – von einer starken Warenwirtschaft bis zur durchgängigen Abbildung komplexer Unternehmensprozesse.“

Service und Support

„Wir verbinden persönliche Beratung mit AI-based Soforthilfe. Über unser Partnernetzwerk erhalten Kunden Zugang zu erfahrenen ERP-Spezialisten, die sie von der Beratung über die Implementierung bis zu Anpassungen, Schulungen und laufendem Support begleiten. Der betreuende Partner ist fester Ansprechpartner und kennt die Prozesse des Unternehmens. Dazu kommen telefonische Erreichbarkeit und eine Bearbeitung, die Anfragen dokumentiert verfolgt, bis sie gelöst sind.“

Ergänzend beantwortet unser KI-Assistent enGPT seit 2024 Fragen direkt im Arbeitskontext, rund um die Uhr: zu Warenwirtschaft, CRM, Finanzmanagement, Aufgaben- und Prozessmanagement sowie PPS und Stücklisten. Die Antworten stützen sich auf die Support-Dokumentation und die Schulungsinhalte der Softengine. So bleibt die persönliche Beratung für das frei, was Erfahrung, Einordnung und individuelles Prozesswissen erfordert.“

Vertrieb

„Beratung beginnt für uns damit, das Unternehmen und seine Prozesse zu verstehen, nicht damit, eine bestimmte ERP-Lösung zu verkaufen.“

Durch das breite Lösungsportfolio der neuen Softengine beraten wir differenzierter: Je nach Branche, Unternehmensgröße und Prozessanforderung prüfen wir gemeinsam mit dem Kunden, welcher Ansatz passt. Unsere Vertriebsteams greifen dabei auf ERP-Spezialisten, Branchenexperten und die Implementierungsteams zurück.

In Workshops und Prozessanalysen betrachten wir neben dem aktuellen Bedarf auch künftige Anforderungen an Digitalisierung, Automatisierung und Wachstum. So entsteht ein ERP-Konzept, das fachlich, technologisch und wirtschaftlich zum Unternehmen passt. Kunden haben feste Ansprechpartner. Unser Anspruch: Beratung auf Augenhöhe, vom ersten Gespräch bis zur laufenden Weiterentwicklung der Lösung.“

Vendor Insights: Softengine

Solution Rating

Softengine nimmt nicht nur im Company Rating, sondern auch mit der Software für Warenwirtschaft im Rahmen des PUR-DS 2027 eine Spitzenposition ein. In sämtlichen Bewertungskategorien erzielt die **Softengine** erpSUITE hervorragende Ergebnisse, die deutlich über dem Marktdurchschnitt liegen.

Top Werte der **Softengine** erpSUITE

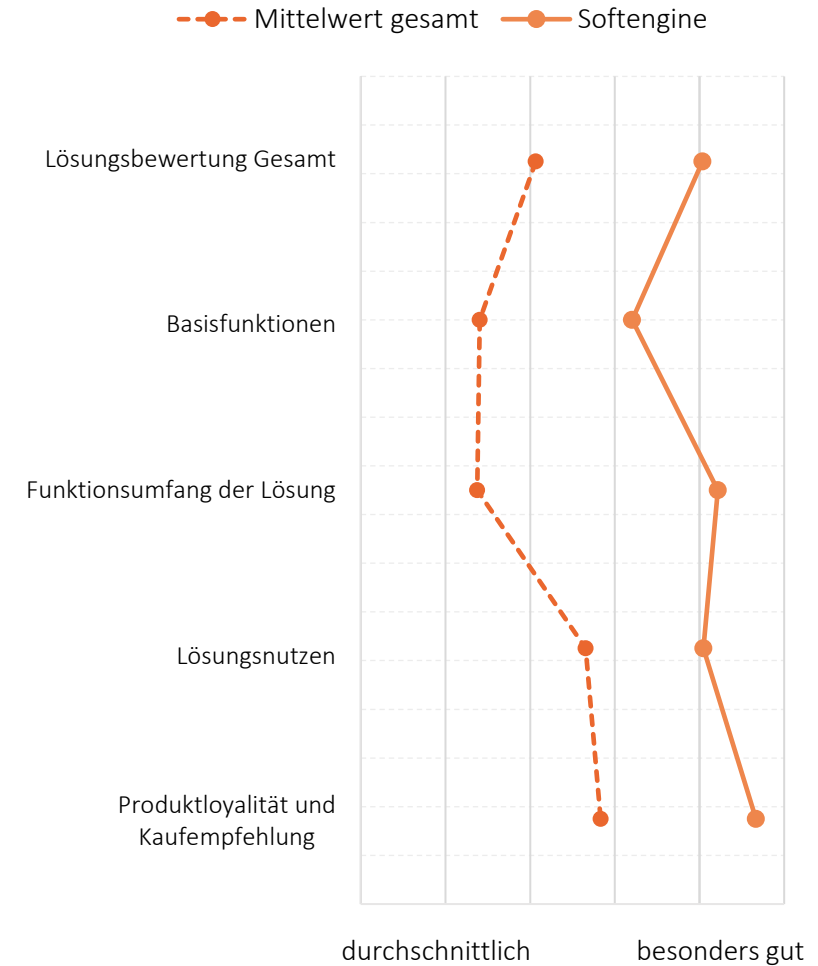
- Basisfunktionen
- Lösungsspezifischer Funktionsumfang
- Lösungsnutzen

Die **Softengine** erpSUITE erzielt sowohl bei den funktionalen Merkmalen als auch bei den grundlegenden Produkteigenschaften ein weit überdurchschnittliches Ergebnis. Bewertet wurden unter anderem wichtige Basics wie Datensicherheit, Implementierung, Benutzerfreundlichkeit, Integrationsfähigkeit mit anderen Systemen sowie die Analyse- und Reportingfunktionen. In all diesen Bereichen erzielt die erpSUITE exzellente Resultate und erfüllt vollumfänglich die Anforderungen der Anwender. Hinzu kommen Bestnoten bei den Kernfunktionen, die die technologische Reife der erpSUITE unterstreichen.

Die Bewertungen belegen eine besonders hohe Leistungsfähigkeit in den Bereichen der Erfassung und Bereitstellung kundenbezogener Daten sowie die Unterstützung im Artikel- und Produktmanagement. Positiv hervorgehoben werden zudem die effiziente Abwicklung von Verkäufen über verschiedene Vertriebskanäle und die transparente Steuerung von Warenversand und Lagerbeständen.

Die durchweg sehr positiven Einzelbewertungen von **Softengine** auf Lösungsebene spiegeln sich auch im konkreten Mehrwert wider. Besonders geschätzt werden die positiven Effekte auf die Kundenbeziehungen, die sich in einer höheren Kundenzufriedenheit und stärkeren Kundenbindung zeigen. Ein weiterer Mehrwert liegt in der effizienten Steuerung der Warenflüsse: Die zentrale Verwaltung aller Warenbewegungen hilft, Überbestände zu reduzieren, Engpässe frühzeitig zu erkennen und die Warenverfügbarkeit zu optimieren.

Die herausragende Bewertung bei der Produktloyalität spricht dafür, dass die Anwender die Software von **Softengine** erneut kaufen und sie uneingeschränkt weiterempfehlen würden.



Vendor Insights: Softengine

Welche Anstrengungen unternehmen Sie, um ein hohes Maß an Kundenorientierung zu erreichen?

Corinna Müller, Softengine Head of Marketing & AI ServiceInnovation

Allgemeine Basiseigenschaften

„Für den langfristigen und produktiven Einsatz der Softengine erpSUITE sind uns insbesondere folgende Basiseigenschaften wichtig:

- **Prozesse, statt reine Features:** Die Software muss die eigenen Kernabläufe unterstützen, nicht mit ungenutzten Funktionen überlagern.
- **Zentrale Integration und Vernetzung:** Statt Insellösungen und Tabellen führt das System alle Bereiche – vom Einkauf über das Lager bis zur Buchhaltung – auf einer gemeinsamen, stets aktuellen Informationsbasis zusammen. Vorhandene Systeme lassen sich anbinden.
- **Bedienung und Einarbeitung:** rollenspezifische Ansichten, Onboarding, softengine CAMPUS, WIKI und der Lernbegleiter enGPT.
- **Rechte und Compliance:** differenzierte Rechtekonzepte, GoBD-Konformität, revisionssichere Archivierung.
- **Skalierbarkeit:** wächst mit Nutzerzahl, Modulen und Standorten, in der Cloud oder On-Premise.

Diese Basis trägt auch Assistenzsysteme und KI.“

Lösungsspezifische Funktionen

„Unser Ziel ist nicht der größte Funktionskatalog, sondern eine durchgängige Lösung für die zentralen Unternehmensprozesse – von Einkauf, Lager und Verkauf über die Buchhaltung bis zur Belegausgabe, ohne Medienbrüche und Systemwechsel. Dafür arbeiten wir an vier Punkten:

- **Eine Plattform statt Einzellösungen:** Alle Bereiche greifen in der Softengine erpSUITE auf dieselbe Datenbasis zu.
- **Branchentiefe:** Wir denken nicht in Modulen, sondern in Wertschöpfungsprozessen, und bilden die Anforderungen einzelner Märkte gezielt ab.
- **Modularität:** Die Lösung ist web- und cloudfähig und wächst mit Anforderungen, Standorten und Nutzerzahl.
- **KI im Arbeitsalltag:** automatisierte Rechnungseingangsverarbeitung, Echtzeitanalysen zu Umsatz- und Auftragslage, Erkennung von Debitorenrisiken sowie der Assistent enGPT, der Fragen zu Funktionen und Workflows direkt im System beantwortet.“

Lösungsnutzen

„Mehrwert entsteht bei uns nicht durch Digitalisierung allein, sondern durch Integration, Automatisierung und Transparenz:

- **Automatisierte Routinen:** Assistenzsysteme übernehmen wiederkehrende Aufgaben wie Buchungen, Zahlungsströme und Datenerfassung. Bearbeitungszeit und Fehlerquote sinken.
- **Bestandsführung:** Überbestände und Engpässe werden früher sichtbar, die Lieferfähigkeit steigt.
- **Entscheidungsgrundlage:** Echtzeitdaten machen Trends und Engpässe erkennbar, bevor sie zum Problem werden.
- **Kundenbindung:** Das integrierte CRM koordiniert Verkaufschancen, Wiedervorlagen und Vertriebsaktivitäten im Team.
- **Zentrale Datenbasis:** Alle Geschäftsprozesse laufen in einem System zusammen. Das reduziert Medienbrüche, Doppelerfassung und fehleranfällige Insellösungen.“

Softengine überzeugt Kunden auf breiter Front. Um sicherzustellen, dass dies auch in Zukunft so bleibt, was planen Sie für das kommende Jahr? Auf welche Themen, Innovationen oder Verbesserungen können sich Ihre Kunden in Zukunft freuen?

Corinna Müller, Softengine Head of Marketing & AI ServiceInnovation

„Unsere Planung folgt weniger der Technik als der Frage, woran der Mittelstand in den nächsten Jahren tatsächlich scheitert: an verfügbarer Arbeitszeit. Bis 2041 scheiden in Deutschland rund 13 Millionen Erwerbstätige aus dem Erwerbsleben aus. Daraus leiten wir drei Schwerpunkte ab.

- **Entlastung vor Transformation:** Unternehmen brauchen Ergebnisse im Tagesgeschäft, keine mehrjährigen Programme. Wir setzen KI dort an, wo täglich Zeit verloren geht, etwa in der Dokumentenverarbeitung und in wiederkehrenden Abläufen.
- **Befähigung statt Abhängigkeit:** Anpassungen und eigene Anwendungen sollen Unternehmen selbst umsetzen können, ohne externe Entwicklungsleistung.
- **ERP-Souveränität:** Zeitpunkt, Betriebsmodell und Tempo der Modernisierung bleiben Entscheidung des Kunden. Nicht jedes Unternehmen braucht heute dasselbe ERP, aber jedes braucht einen Weg in die ERP-Zukunft.“

Vendor Insights: Softengine

Testimonials



PraxiMed® Gruppe

Stefan Putzker IT-Leiter

„Was wir als PraxiMed Gruppe an der erpSUITE besonders schätzen, ist die Freiheit, die Lösung an unsere eigenen Anforderungen anzupassen. Wir erhalten die notwendigen Werkzeuge und Möglichkeiten, um alle Anpassungen selbstständig umzusetzen und dadurch sehr schnell auf neue Marktanforderungen oder veränderte Prozesse reagieren zu können. Gleichzeitig setzt Softengine nicht voraus, dass jeder Kunde über eigenes Entwicklungs-Know-how oder entsprechende personelle Ressourcen verfügt. Wer Unterstützung benötigt, bekommt sie zuverlässig und praxisnah. Für uns ist aber vor allem eines entscheidend: Softengine hört zu. Anforderungen aus dem Arbeitsalltag werden ernst genommen, gemeinsam diskutiert und nicht selten zu konkreten Lösungen weiterentwickelt. Genau diese Kombination aus Eigenständigkeit, Unterstützung und direktem Austausch macht die Zusammenarbeit für uns seit vielen Jahren so wertvoll.“



ONERGYS GmbH

Simon Trappe, E-Commerce & Marketing Manager

„Die erpSUITE bietet viele Möglichkeiten, unsere Prozesse individuell abzubilden. Durch die Weiterbildungen bei Softengine haben wir das Know-how aufgebaut, viele Anpassungen und Individualisierungen selbstständig umzusetzen und sind dadurch bei neuen Anforderungen deutlich flexibler. Ein weiterer großer Vorteil ist die aktive Community, in der Entwickler, Partner und andere Anwender direkt im Austausch stehen und sich bei Problemen, Lösungen, Wünschen und neuen Ideen gegenseitig unterstützen.“



ZM Antriebstechnik GmbH

Christoph Magerfleisch, Geschäftsführer

„Ein großer Vorteil der Software liegt in der Flexibilität und Anpassungsfähigkeit. Durch die stetige Weiterentwicklung und die Individualisierung der Software konnten wir für jede Herausforderung eine für uns gute Lösung finden. Die Lösung ist individuell anpassbar, wächst mit unseren Anforderungen mit und bleibt dabei intuitiv in der Bedienung. Hervorzuheben sind die intelligenten Automatisierungen, die sich flexibel an individuelle Anforderungen anpassen lassen. Dank der erpSUITE und der Unterstützung bei dem Projekt ist die ZM Antriebstechnik GmbH optimal für zukünftige Herausforderungen aufgestellt - mit effizienten Prozessen, einer intelligenten Datenstruktur und einer klaren, digitalen Strategie.“



Vendor Insights: Softengine

Analystenstatement – Verena Bunk, Senior Analyst bei techconsult

Softengine ist ein etablierter Anbieter im deutschsprachigen Markt für ERP-Lösungen und positioniert sich mit einem umfassenden Produktportfolio. Im Rahmen des „Professional User Ratings – Digital Solutions 2027“ erzielt **Softengine** die Spitzenposition als Champion im Bereich „Warenwirtschaft“. Die hohe Kundenzufriedenheit bei **Softengine** basiert auf einem ganzheitlichen Leistungsangebot, das Produktqualität, persönliche Betreuung und praxisnahe Unterstützung miteinander verbindet.

Softengine überzeugt sowohl auf Anbieter- als auch auf Lösungsebene mit hervorragenden Ergebnissen. Die hohe Kundenzufriedenheit und der wahrgenommene praktische Nutzen belegen, dass die erpSUITE die Anforderungen der Anwender umfassend erfüllt und einen konkreten Mehrwert im Arbeitsalltag bietet.

Mit der erpSUITE profitieren Kunden von einer zentralen Steuerung und durchgängigen Transparenz über sämtliche Warenwirtschaftsprozesse – vom Einkauf über Lager und Logistik bis hin zum gesamten Warenfluss. Die Echtzeitverwaltung und Automatisierung der Abläufe bringen Effizienz, reduzieren den manuellen Aufwand und schaffen eine verlässliche Grundlage für schnellere Entscheidungen.

Die kundenorientierte Ausrichtung, unterstützt durch ein kompetentes und qualifiziertes Service-Team ist ein weiterer Bestandteil des Erfolgsrezepts von **Softengine**.

Drei Gründe für die hohe Kundenzufriedenheit:

- **Hoher Funktionsumfang:** Die Lösung deckt alle zentralen Anforderungen in der Warenwirtschaft ab.
- **Optimierte Warenbestände:** Transparente Bestandsinformationen und eine gezielte Steuerung helfen, Überbestände und Engpässe zu vermeiden, Lagerkosten zu senken und die Verfügbarkeit zu sichern.
- **Effizienz:** Schnelle, transparente und zuverlässigere Prozesse tragen zur Kundenbindung bei.

Auf Grundlage der PUR-Ergebnisse lässt sich resümieren, dass **Softengine** einen sicheren Umgang mit den Bedürfnissen seiner Anwender hat und sie auch in Zukunft auf ganzer Linie zufriedenstellen wird.

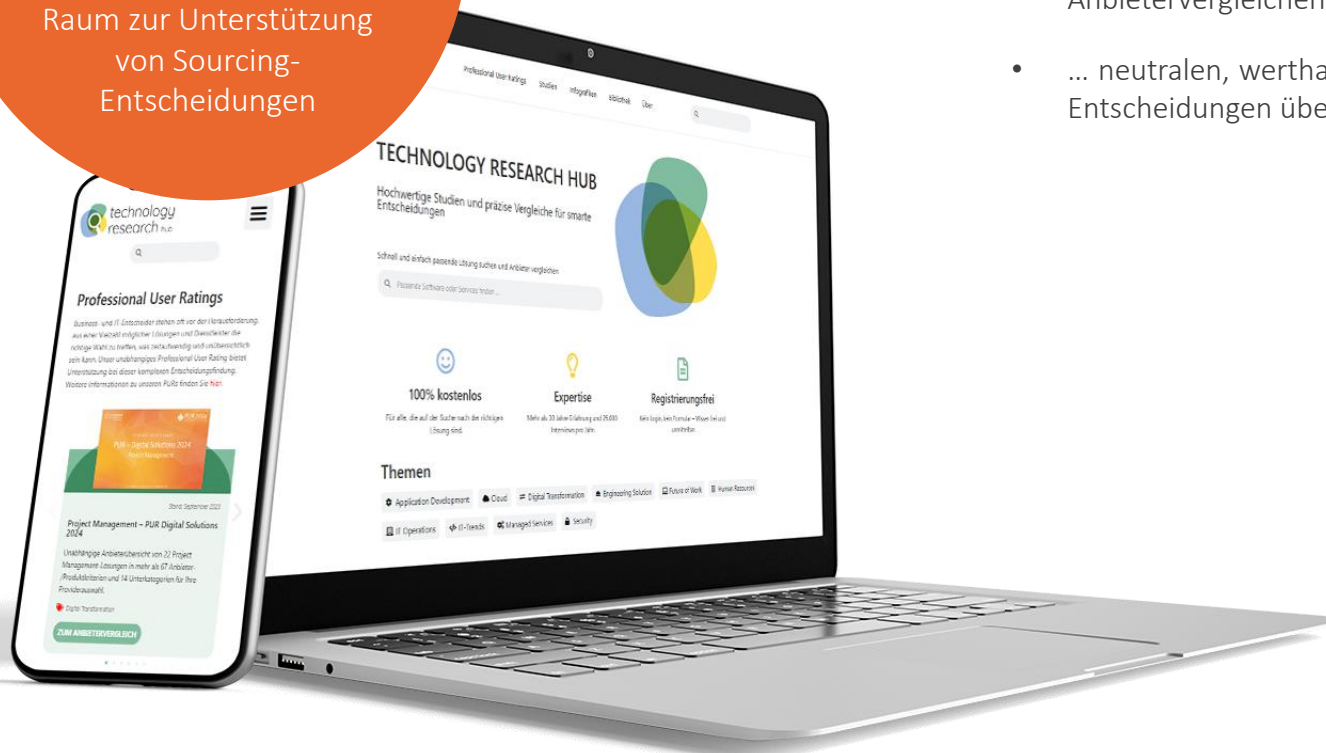
Verantwortliche und Entscheider, die momentan auf der Suche nach einer WaWi-Software sind, sollten sich in jedem Fall mit der Lösung von **Softengine** im Kontext des eigenen Anwendungsfalls auseinandersetzen und diese in die Auswahl potenzieller Software mit einbeziehen.



Derzeit über
70 Marktstudien
und unabhängige
Anbietervergleiche
für den deutschsprachigen
Raum zur Unterstützung
von Sourcing-
Entscheidungen

Zentrale Wissens- und Ressourcenplattform für IT- und Business-
Entscheiderinnen sowie -Entscheider, die ...

- ... aktuell auf der Suche nach faktenbasierten, objektiven & vertrauenswürdigen Anbietervergleichen sind
- ... neutralen, werthaltigen Content zur Orientierung sowie zur Vorbereitung fundierter Entscheidungen über Technologieinvestitionen und IT-Strategien benötigen



Tiefe Einblicke in die Ergebnisse der
Studie erhalten Sie zusätzlich im
Vendor Benchmark PUR DS 2027 für
Warenwirtschaft
**Komplett kostenlos und ohne
Anmeldung!**

Verena Bunk
Senior Analyst

 **+49 561 8109 141**

 [Nachricht senden](#)



 info@techconsult.de

Oliver Germershausen
Sales Director

 **+49 561 8109 134**

 [Nachricht senden](#)

techconsult GmbH
Technology Market Analysts
Baunsbergstr. 37
34131 Kassel

 **+49 561 8109 0**

Über techconsult GmbH

Seit über 30 Jahren ist techconsult - als Research- und Analystenhaus – ein verlässlicher Partner für Anbieter und Nachfrager digitaler Technologien und Services.

Mehr als 35.000 Interviews/Jahr mit Entscheidern auf der Business- und Technologie-Ebene, Lösungsanwendern sowie Technologie- und Serviceanbietern bilden die neutrale Grundlage unserer Beratungs- und Projektaktivitäten.

So werden Nachfrager in ihrer digitalen Standortbestimmung und strategischen Planung ebenso unterstützt wie in konkreten Sourcing-Prozessen, um fundierte Entscheidungen auf Basis datengestützter Fakten zu treffen.

In der Entwicklung und Umsetzung individueller Go-To-Market-Strategien profitieren Anbieter sowohl strategisch als auch taktisch von der marktorientierten Unterstützung unserer Analysten und des tc-Partnernetzwerks.

Corinna Müller,
Softengine Head of Marketing & AI ServiceInnovation

 06392-8598 0

 [Nachricht senden](#)



Kontakt
Softengine Holding GmbH
Alte Bundesstraße 18
76846 Hauenstein

Mail: info@softengine.de

Über Softengine

Die Softengine ist das ERP-Ökosystem für den deutschsprachigen Mittelstand. Seit über 30 Jahren entwickelt das Unternehmen branchenspezifische Software, die komplexe Prozesse einfacher, effizienter und zukunftssicher gestaltet. Softengine vereint ERP, CRM und KI-Services zu integrierten Lösungen, die sich an den Anforderungen unterschiedlicher Branchen orientieren. Über 250 ERP-Enthusiasten, 2.800 Anwenderunternehmen und 75.000 Nutzende stehen für gebündelte Expertise, langjährige Partnerschaften und Lösungen, die sich täglich in der Praxis bewähren. Ob B2B-Handel, IT-Unternehmen, Mineralölhandel, Vermietung, Industrie-Dienstleistungen, Medizintechnischer Fachhandel, Vending oder weitere spezialisierte Branchen: Die Softengine entwickelt modulare, praxisnahe Software mit tiefem Prozessverständnis, verbindet Branchenwissen mit Innovationskraft und integriert Künstliche Intelligenz gezielt dort, wo sie Prozesse vereinfacht, Menschen entlastet und Unternehmen nachhaltig voranbringt.

Für die Zukunft des Mittelstands – mit Lösungen, die Anwender im Alltag lieben.